



П Р И К А З

ПО ФЕДЕРАЛЬНОМУ КАЗЕННОМУ ПРЕДПРИЯТИЮ «НАУЧНО – ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ИНСТИТУТ «ГЕОДЕЗИЯ»

№ 196

от «28» июня 2017 г.

*[Об утверждении Комплекса мер
По минимизации коррупционных рисков]*

На основании пункта 4 Комплекса мероприятий по реализации антикоррупционной политики в организациях, подведомственных Минпромторгу России, утвержденного приказом Минпромторга России от 8 апреля 2016 г. №1094

ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Утвердить «Комплекс мер по минимизации коррупционных рисков в ФКП «НИИ «Геодезия».
2. Моим заместителям, руководителям подразделений принять «Комплекс мер по минимизации коррупционных рисков в ФКП «НИИ «Геодезия» к руководству.
3. Контроль за исполнением настоящего приказа оставляю за собой.

Директор

А.В. Вагин

«УТВЕРЖДЕНО»

Приказом по ФКП «НИИ «Геодезия»

№ 196 от 28 июня 2017 г.

Комплекс мер по минимизации коррупционных рисков в ФКП «НИИ «Геодезия»

Вид бизнес-процесса	Коррупционные риски	Меры по минимизации коррупционных рисков
Сдача в аренду недвижимого, либо движимого имущества	<ul style="list-style-type: none">- установление низкой арендной платы - несоответствие фактически занимаемой площади, либо количества единиц движимого имущества и их технических характеристик, оплачиваемых в соответствии с договором, количеству единиц и техническим характеристикам объектов, используемых арендатором фактически - включение в договор аренды движимого имущества условий, снижающих стоимость арендной платы за счет затрат арендатора на капитальный ремонт, техническое обслуживание, модернизацию арендуемого объекта движимого имущества	<ul style="list-style-type: none">- установление арендной платы на основании независимой оценки по результатам открытого аукциона - ежегодный аудит имущества, сдаваемого в аренду - соразмерить объем затрат на осуществление обозначенных выше работ и их целесообразность с объемом предоставленных скидок, а также установить соответствие работ, обозначенных в документах о произведенных улучшениях, фактическому проведению работ

<p>Получение в аренду недвижимого, либо движимого имущества</p>	<ul style="list-style-type: none"> - установление высокой арендной платы - необоснованная необходимость аренды, а также нерациональный объем арендуемых площадей, либо оборудования - выплата разового вознаграждения за заключение договора аренды 	<ul style="list-style-type: none"> - проведение анализа рынка, либо оценка арендной платы независимым оценщиком - подготовка обосновывающего комиссионного заключения - исключить возможность такой выплаты
<p>Заключение сделки на проведение независимой оценки</p>	<ul style="list-style-type: none"> - необъективность проведенной оценки 	<ul style="list-style-type: none"> - получение заключения СРО оценщика о подтверждении объективности проведенной оценки
<p>Распоряжение исключительными правами на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации</p>	<ul style="list-style-type: none"> - нецелесообразность заключения лицензионного договора по использованию объекта интеллектуальной собственности, а также отсутствие полезного эффекта от их использования размеру вознаграждения, выплачиваемому по лицензионному договору - осуществление лицензиатом платежей по лицензионному договору после истечения срока действия лицензионного договора 	<ul style="list-style-type: none"> - подготовка обосновывающего комиссионного заключения - определить срок действия исключительного права на результат интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации, после истечения которого лицензионный договор считается расторгнутым в силу закона;
<p>Управление персоналом</p>	<ul style="list-style-type: none"> - наличие в организации работников, оформленных в соответствии с требованиями трудового 	<ul style="list-style-type: none"> - проанализировать круг непосредственных функциональных обязанностей Работника, закрепленных

	<p>законодательства, получающих заработную плату, но фактически не выполняющих свои трудовые обязанности</p> <p>- заинтересованность сотрудников организации в получении незаконного вознаграждения за установление необоснованных исключений при приеме на работу, том числе прием на работу без установления испытательного срока</p> <p>- заинтересованность сотрудников организации в получении незаконного вознаграждения за установление необоснованных исключений при принятии решения о повышении в должности</p>	<p>за ним его должностными инструкциями (или договором).</p> <p>- фактическое исполнение (неисполнение) должностных обязанностей именно тем Работником, за которым они закреплены.</p> <p>- провести личную беседу с Работником на предмет выполнения им должностных обязанностей в соответствии с должностной инструкцией (договором)</p> <p>- анализ профессиональных компетенций нанимаемого работника путем оценки уровня образования, опыта работы и их соответствия предлагаемой вакантной должности</p> <p>- проанализировать профессиональные компетенции работника, назначаемого на руководящие должности, путем оценки соответствия данной руководящей должности профилю и уровню образования кандидата и его опыта работы. Источником информации об образовании служат документы об окончании учебных заведений (при условии их подлинности), курсов повышения квалификации, тренингов и других обучающих программ.</p>
--	---	--

	<ul style="list-style-type: none"> - повышение в должности близких родственников лиц, ответственных за принятие решений в организации, при наличии кандидатов, обладающих большей компетенцией и опытом работы - продвижения на руководящие должности на предприятии лиц, связанных с правоохранительными, контролирующими и надзорными органами, органами власти и органами местного самоуправления, представителями международных общественных организаций, а также контрагентами, партнерами ФКП «НИИ «Геодезия» и лицами, связанными с организованной преступностью 	<ul style="list-style-type: none"> - Определить круг ближайших родственников претендента на - определить круг аффилированных лиц, связанных с претендентом на повышение в должности, с целью предупреждения возможного возникновения конфликта интересов
<p>Открытием и ведение счетов в банках, другие инвестиции и финансовые операции</p>	<ul style="list-style-type: none"> - выбор кредитной организации для открытия и ведения счетов, не входящей в число первых ста банков по величине активов, а также несоответствующей положениям Федерального закона от 21 июля 2014 г. № 213-ФЗ 	<ul style="list-style-type: none"> - при выборе кредитной организации необходимо руководствоваться публикуемым Банком России Перечнем кредитных организаций, соответствующих требованиям, установленным частью 1 статьи 2 Федерального закона от 21 июля 2014 № 213-ФЗ «Об открытии банковских счетов и аккредитивов, о заключении договоров банковского вклада хозяйственными обществами, имеющими стратегическое значение для оборонно-промышленного комплекса и безопасности Российской Федерации, и внесении изменений в отдельные

		<p>законодательные акты Российской Федерации»</p> <ul style="list-style-type: none"> - оценивать соответствие рыночным конкурентным предложениям тарифов банка по данной услуге - согласование условий кредита с Минпромторгом России - заключение кредитного договора по результатам закупки
<p>Заключение договоров страхования</p>	<ul style="list-style-type: none"> - выбор страховой компании, не имеющей рейтинга надежности ЗАО «Рейтинговое Агентство «Эксперт РА» - условия страхования, отличные от рыночных: страховой тариф, порядок оплаты страховой премии, размер франшизы, завышенная оценочная стоимость объекта страхования, условия и порядок выплаты страхового возмещения, перечень страховых случаев и условия их наступления - подкуп страховыми компаниями должностных лиц с целью привлечения страхователей 	<ul style="list-style-type: none"> - осуществлять оценку надежности страховой компании с использованием рейтингов надежности страховых компаний, публикуемых ЗАО «Рейтинговое Агентство «Эксперт РА» - анализ условий договора страхования - оценить принципиальную необходимость и целесообразность страхования данного объекта, подготовить комиссионное заключение
<p>Заключением сделок лизинговых</p>	<ul style="list-style-type: none"> - высокая цена на объект лизинга, а также размер лизинговых платежей при 	<ul style="list-style-type: none"> - анализ условий лизингового договора: суммы лизинговых платежей,

	<p>прочих равных условиях</p> <ul style="list-style-type: none"> - отсутствие необходимости, низкая экономическая эффективность лизинговой сделки с учетом произведенных лизинговых платежей и рыночной стоимости объекта лизинга и условий по переходу права собственности на объект лизинга к организации 	<p>включающие возмещение затрат лизингодателя, его расходов на приобретение объекта лизинга и иных затрат, не соответствующих конкурентным предложениям на рынке</p> <ul style="list-style-type: none"> - подготовка обосновывающего комиссионного заключения
Сфера закупок	<ul style="list-style-type: none"> - разработка и утверждение Положения о закупках, содержащего условия закупки, оценки заявки, а также проведение иных процедур, облегчающих (усложняющих) проведение процесса закупки - исследование предложений на рынке закупаемых товаров и услуг с целью формирования условий, ограничивающих (расширяющих) круг возможных поставщиков, перечень удовлетворяющих потребности товаров (услуг), завышающих (занижающих) цену товара (услуги) - размещение заказов и разработка технического задания, дающих возможность необоснованно усложнить (упростить) условия определения поставщика, устанавливать нереальные, 	<ul style="list-style-type: none"> - соблюдение норм законодательства о закупочной деятельности при разработке, утверждении и изменении Положения о закупках, а также проведении закупочных процедур, заключении контракта и приемки продукции (услуг)

	<p>трудновыполнимые требования, условия, искусственно ограничивающие круг поставщиков по срокам, цене, объему, особенностям и конкурентоспособности предмета закупок</p> <ul style="list-style-type: none"> - рассмотрения заявок, позволяющие воспользоваться возможностями установления дискриминаций (преференций) в отношении отдельных поставщиков - заключения контракта, допускающие необоснованное изменение условий контракта, заявленных на этапе конкурса, необоснованный запрос необъявленных (недопустимых) документов, необоснованный отказ в заключении контракта - администрирование контракта, приемки продукции (услуг) и гарантийного обслуживания предмета закупки, дающие возможность обременения контракта дополнительными необъявленными условиями, применения необоснованно жестких (мягких) или необъявленных условий приемки продукции по контракту, затягивание предоставления информации, материалов, площадей и оборудования в целях исполнения заказа 	
<p>Оценка поставщика (продавца) на предмет наличия</p>	<p>- подписание заведомо не имеющих юридическую силу договоров с</p>	<p>- анализ учредительных документов, а также полномочий подписантов</p>

<p>коррупционной составляющей</p>	<p>поставщиками (продавцами), то есть нарушающих положения уставных документов и других документов поставщика (продавца), в том числе подтверждающих полномочия подписанта</p> <ul style="list-style-type: none"> - заинтересованность уполномоченных лиц организации в заключении сделки с конкретным поставщиком (покупателем), являющимся аффилированным к организации и ее руководству 	<ul style="list-style-type: none"> - установление бенефициаров поставщиков (покупателей), уделив особое внимание наличию среди акционеров поставщика (продавца) юридических лиц, зарегистрированных в офшорных зонах
<p>Приобретение техники, машин и оборудования, а также нематериальных активов (за исключением предметов искусства и роскоши)</p>	<ul style="list-style-type: none"> - установлении завышенной цены, существенно отличающейся от рыночной цены аналогов с целью получения незаконного вознаграждения от поставщика за покупку объекта движимого имущества (нематериальных активов) по завышенной цене - отсутствие производственной необходимости закупки, покупка объектов с техническими характеристиками и составом комплектации, включающей в том числе уникальные опции, находящимися за рамками разумной необходимости, что приводит к необоснованному удорожанию как самих объектов, так и стоимости их владения. - ухудшение условий гарантийного и 	<ul style="list-style-type: none"> - анализ наличия коррупционной составляющей при определении цены или установлении начальной (максимальной) цены контракта - подготовка обосновывающего комиссионного заключения - внесение в условия проектов договоров

	<p>сервисного обслуживания или отсутствие таких условий в договоре</p> <ul style="list-style-type: none"> - необоснованная выплата аванса в полном размере от стоимости сделки или его существенной части, установленной договором в целях получения незаконного вознаграждения официальным представителем покупателя от продавца 	<p>условий гарантийного и сервисного обслуживания</p> <ul style="list-style-type: none"> - проведение экспресс-оценки приблизительной стоимости объектов движимого имущества и нематериальных активов, воздержаться от выплаты аванса в полном объеме
<p>Приобретение сырья и материалов</p>	<ul style="list-style-type: none"> - установление завышенной (заниженной) цены, существенно отличающейся от рыночной цены аналогов, с целью получения незаконного вознаграждения от поставщика за покупку продукции по завышенной цене - установление заниженной цены в целях закупки сырья и материалов у фирм-однодневок без осуществления фактической поставки продукции (товара) против произведенного платежа - покупка объектов с качественными характеристиками, находящимися за рамками разумной необходимости, что приводит к необоснованному удорожанию продукции, так и, возможно, стоимости переработки и хранения, приобретение просроченных, либо бракованных изделий - закупка объемов продукции в объемах 	<ul style="list-style-type: none"> - проведение оценки рыночной цены на основании сопоставления предложений по ценам аналогичной продукции, опубликованных в открытых источниках в сети Интернет и специальных периодических печатных изданиях - соблюдение проверочных мероприятий в целях исключения возможности проведения закупки у фирм-однодневок. Оплата продукции (товара) по факту поставки - подготовка обосновывающего комиссионного заключения, персональная ответственность сотрудника предприятия, принимающего продукцию (товар) - подготовка обосновывающего

	<p>выше имеющейся необходимости в целях получения незаконного вознаграждения от поставщика</p> <ul style="list-style-type: none"> - ухудшение условий гарантийного и сервисного обслуживания или отсутствие таких условий в договоре - выплата аванса в полном размере от стоимости сделки или его существенной части, установленной договором, в целях получения незаконного вознаграждения официальным представителем покупателя от продавца 	<p>комиссионного заключения</p> <ul style="list-style-type: none"> - включение в проект договора условий гарантийного обслуживания - проведения экспресс-оценки приблизительной стоимости сырья и материалов необходимо выбрать три рыночных предложения по продаже объектов максимально схожих с объектом сделки
<p>Приобретение работ и услуг</p>	<ul style="list-style-type: none"> - установление завышенной цены, существенно отличающейся от рыночной цены аналогов с целью получения незаконного вознаграждения от поставщика за покупку услуги (работы) по завышенной цене - закупка образовательных и тренинговых услуг, договорная цена которых многократно превышает их расчетную стоимость, исходя из затрат на оплату труда преподавателей, аренду помещений и техники и прочих накладных расходов - заключение договоров на выполнение 	<ul style="list-style-type: none"> - проведение оценки рыночной цены на основании сопоставления предложений по ценам аналогичной услуги (работы), опубликованных в открытых источниках в сети Интернет и специальных периодических печатных изданиях. Определение целесообразности и эффективности применения результатов, выполненных работ - проверка обоснования цены, либо заключение договора по результатам открытых торгов - подготовка обосновывающего

	<p>проектно-изыскательских, научно-исследовательских, опытно-конструкторских и строительномонтажных работ, реальную стоимость которых затруднительно определить используя метод сопоставления с аналогами</p> <p>- заказ работ (услуг) с качественными характеристиками, находящимися за рамками разумной необходимости, что приводит к их необоснованному удорожанию; закупка работ (услуг), в которых заказчик не испытывает необходимости, оценивая результаты по формальному признаку; оплата работ (услуг), которые фактически не были оказаны (проведены)</p> <p>- вывод денежных средств в целях получения незаконного вознаграждения должностным лицом заказчика через субподрядчика (соисполнителя)</p> <p>- необоснованные условия по выплате аванса в полном размере от стоимости сделки или его существенной части, установленной договором в целях получения незаконного вознаграждения</p>	<p>комиссионного заключения</p> <p>- подготовка обосновывающего комиссионного заключения. При проведении анализа сделки на выполнение проектно-изыскательских, строительномонтажных, научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ необходимо сформировать комиссии из соответствующих специалистов для проведения контрольного обмера (при анализе объемов выполненных строительномонтажных работ) или оценки качества других работ</p> <p>- минимизация привлечения субподрядчиков (соисполнителей) для проведения работ (оказания услуг)</p> <p>- проведения экспресс-оценки приблизительной стоимости работ и услуг</p>
--	--	---

	официальным представителем покупателя от продавца	
<p>Продажа движимого и недвижимого имущества и нематериальных активов</p>	<p>- установление заниженной (завышенной) цены, существенно отличающейся от рыночной цены аналогов с целью уплаты незаконного вознаграждения официальными представителями организации продавцу за установление заниженной цены на объект, так и с целью получения незаконного вознаграждения как от продавца за установление завышенной цены на объект</p> <p>- занижение стоимости продаваемого объекта, после проведения масштабных инвестиций в него</p> <p>- умышленное искажение или подача неполной информации о качестве, составе и физическом износе объекта, а также вложенных в его капитальный ремонт, модернизацию и проведение других улучшений инвестиций</p> <p>- наличие в договоре характеристик, которыми объект на момент продажи не</p>	<p>- установление цены по результатам независимой оценки</p> <p>- в целях установления факта проведенных инвестиций в объект в течении 3 лет (для объектов недвижимости) и 1 года (для других объектов) предшествующих продаже необходимо запросить в службе бухгалтерского учета соответствующую информацию</p> <p>- сформировать комиссию из специалистов различного профиля для оценки состояния объекта на месте</p> <p>- анализ условий и порядка передачи имущества покупателю</p>

	обладает и для приведения его в требуемое состояние необходимо инвестирование значительных средств продавца, а также возложение на продавца расходов по хранению на протяжении длительного срока и транспортировки проданного имущества	
--	---	--

Председатель Рабочей группы по реализации антикоррупционной политики и противодействию коррупции на ФКП «НИИ «Геодезия»

И.И. Зайцев